



phi-Consulting



Wir suchen:

Vertriebsmitarbeiter SAP IS-U & S/4HANA Utilities (m/w/d)

Mit über 50 Kunden, mehr als 1.500 erfolgreichen Projekten und über 25 Jahren Erfahrung ist die phi-Consulting ein unabhängiges Beratungsunternehmen für die Energie- und Versorgungswirtschaft.

Unsere phi-Iosophie ist der ganzheitliche Beratungsansatz, bei dem unsere Mitarbeitenden ein Projekt von der Analyse über die Konzeption bis zur Realisierung betreuen. Dieser Ansatz führt nicht nur durch das dadurch erzielte qualitativ hochwertige Ergebnis zu langfristiger Kundenbindung. Auch die Zufriedenheit der Mitarbeitenden führt zu einer geringen Fluktuation und damit zum Verbleib der erworbenen Branchenkenntnisse im Unternehmen.

Wir suchen Menschen mit Vertriebstalents, Neugier und Interesse an der Energie- und Versorgungswirtschaft – ob als Einsteiger:in oder mit Berufserfahrung.

SAP IS-U- bzw. SAP S/4HANA Utilities-Kenntnisse sind ein Plus, aber kein Muss:

Wir geben dir die Möglichkeit, dich fachlich weiterzuentwickeln und gemeinsam mit unseren Expert:innen unsere Beratungs- und Lösungskompetenz bei Kunden erfolgreich zu platzieren.

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt den Vertrieb unserer SAP IS-U- und SAP S/4HANA Utilities-Beratungsleistungen und lernst dabei unsere Kunden, Lösungen und den Markt kennen.
- Du unterstützt aktiv die Gewinnung neuer Kunden sowie dem Ausbau und die Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen.
- Du recherchierst und identifizierst gemeinsam mit erfahrenen Kolleg:innen Beratungs- und Optimierungspotenziale bei Energieversorgern, Stadtwerken und Netzbetreibern.
- Du nimmst an Kundengesprächen, Workshops und Präsentationen teil und übernimmst dabei zunehmend eigene Aufgaben und Gesprächsanteile.

phi-Consulting GmbH Lise-Meitner-Allee 2 44801 Bochum, Telefon 0234 43897-0, Telefax 0234 43897-29

Geschäftsführung: Leif-Sören Buda, Mark Küper, Torsten Wallek

bewerbung@phi-consulting.de www.phi-consulting.de



- Du nimmst Kundenanforderungen auf, bereitest diese auf und entwickelst gemeinsam mit unseren SAP-Expert:innen passende Lösungsideen.
- Du unterstützt unsere erfahrenen Kolleg:innen bei Presales-Prozessen – von der ersten Kundenansprache über die Angebotserstellung bis zur Vorbereitung von Vertragsabschlüssen.
- Du baust Schritt für Schritt ein eigenes Netzwerk in der Energie- und Versorgungswirtschaft auf und entwickelst langfristige Kundenbeziehungen.
- Du unterstützt die Geschäftsführung und das Team bei organisatorischen und vertrieblichen Aufgaben und übernimmst nach und nach eigene Verantwortungsbereiche.
- Du behältst auch bei unterschiedlichen Aufgaben den Überblick, koordinierst Abstimmungen und hilfst dabei, organisatorische Themen frühzeitig zu erkennen und zu lösen.
- Du arbeitest eng mit Vertrieb, Beratung und Geschäftsführung zusammen und entwickelst dich kontinuierlich zu einer eigenständigen Ansprechperson mit wachsender Kundenverantwortung.

Du bietest:

- nicht, dass du alles kannst, aber dass Du vor dem Handeln denkst,
- dass du Probleme nicht nur beschreibst, sondern löst,
- einen hohen Anspruch an die Qualität der eigenen Leistungen,
- Neugierde, Ideen, Lernwille, Lernfähigkeit,
- einen FH- oder Universitätsabschluss (Bachelor/Master/Diplom) in Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung,
- eventuell bereits praktische Erfahrungen in der IT-, Beratungs- und/oder Energieversorgungsbranche,
- ausgeprägte analytische und gute kommunikative Fähigkeiten,
- Motivation bei Kunden, sofern erforderlich vor Ort, die besten Lösungen zu finden.

Wir bieten:

- einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz im Wachstumssegment IT-Lösungen,
- ein modernes Unternehmen mit modernem IT-Equipment,
- Teamgeist und gegenseitige Unterstützung bei allen Aufgaben,
- fundierte Ein-, Aus- und Weiterbildung durch erfahrene Mentor:innen,
- Entwicklung und Förderung der eigenen Kenntnisse und Fähigkeiten,
- reizvolle Tätigkeiten in einem spannenden, zukunftsorientierten Markt,
- ein Umfeld aus erfahrenen und jungen Consultants,
- ein attraktives und leistungsbezogenes Gehalt,
- 30 Tage Urlaub sowie dienstfrei am 24. und 31. Dezember,
- Work-Life-Balance durch flexibles und mobiles Arbeiten,
- JobRad zum Leben, Arbeiten und Radfahren,
- Unterstützung deiner Gesundheitsversorgung mit 1.500€ netto pro Jahr,
- eine Zuzahlung zur betrieblichen Altersvorsorge, die über der gesetzlichen Verpflichtung liegt.

[JETZT BEWERBEN](#)